

Der MEDI Verbund ist ein freier fachübergreifender Verband, der die politischen und wirtschaftlichen Interessen seiner Mitglieder wirksam vertritt. Dazu zählen niedergelassene Ärztinnen/Ärzte und Psychotherapeutinnen/Psychotherapeuten ebenso die Medizinischen Fachangestellten (MFA).

Im Vordergrund der Interessenvertretung und aller Dienstleistungen, die MEDI anbietet, stehen das fachübergreifende Denken und Handeln sowie der Erhalt der wohnortnahen ambulanten Versorgung durch freiberufliche Praxen.

Der MEDI Verbund ist als Verein organisiert und hat seinen Schwerpunkt in Baden-Württemberg, wo er 1999 gegründet wurde. Die MEDIVERBUND AG ist die Managementgesellschaft des Vereins und fungiert als Servicegesellschaft. Sie hat sich auf den Abschluss und die Abrechnung von Versorgungsverträgen im ambulanten Versorgungsbereich mit Krankenkassen spezialisiert. Aktuell schließt die AG für über 5.000 Ärztinnen/Ärzte und Psychotherapeutinnen/Psychotherapeuten Facharztverträge in Baden-Württemberg ab.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren **Standort in Stuttgart-Vaihingen für unsere Abteilung Kooperationen und medizinische Fortbildungen** in Vollzeit und **unbefristet** eine/n

## **Mitarbeiter (m/w/d) Beratung und Vertrieb im Gesundheitswesen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Unterstützung und Mitwirkung beim Vertrieb sowie der Vertragsgestaltung und -umsetzung der Dienstleistungsangebote der MEDIVERBUND AG in Baden-Württemberg, insbesondere Unterstützung bei der Umsetzung bestehender Kooperationsverträge mit Arzneimittelherstellern und Anbietern von Medizinprodukten
- Entwicklung und Umsetzung von zielgruppenspezifischen Vertriebsmaßnahmen, wie auch Planung, Vorbereitung und Durchführung von Veranstaltungen mit Kunden und Partnern, auch außerhalb unseres Dienstortes
- Organisation und Durchführung von Fortbildungsveranstaltungen für Ärztinnen/Ärzte und Medizinische Fachangestellte
- Aufbau und Betreuung von Netzwerken
- Aufbau von Kundenbeziehungen und entwickeln von Kundenbindungsprogrammen für die entsprechende Zielgruppe
- Beantwortung von individuellen Anfragen der Kunden
- Professionelle Erstellung von Einladungsschreiben, Protokollen und Präsentationen
- Weiterentwicklung von Prozessen

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder medizinische Ausbildung, eine verwandte Qualifikation und Branchenkenntnisse
- Ausgeprägte Fähigkeit zur Gewinnung von Neukunden und zur Pflege und dem Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Ausgesprochene Erfolgsorientierung sowie service- und kundenorientierte Denkweise
- Zielstrebige und eigenständige Arbeitsweise, hohes Maß an Selbstorganisation
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, Überzeugungskraft und Einsatzbereitschaft sowie sicheres und seriöses Auftreten
- Verständnis für gesundheitspolitische Zusammenhänge
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office Programmen (z.B. Word, Excel & PowerPoint)
- Kenntnisse im Vereins-/Verbandswesen von Vorteil
- Reisebereitschaft (gültiger PKW-Führerschein)

### **Wir bieten:**

Einen sicheren Arbeitsplatz, Betriebliche Altersvorsorge, 30 Tage Jahresurlaub, JobRad, Sodexo Benefits Pass, eine sehr gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr (S- und U-Bahn) und 2 Tage Homeoffice/Woche.

**Wir haben Sie überzeugt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, ausschließlich online, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des möglichen Eintrittstermins und senden Sie uns Ihre Dokumente zusammengefasst in einer Datei (PDF) zu.

**MEDIVERBUND AG**

Personalabteilung

Liebknechtstr. 29

70565 Stuttgart

[bewerbung@medi-verbund.de](mailto:bewerbung@medi-verbund.de)

[www.mediverbund-ag.de](http://www.mediverbund-ag.de)

Informationspflichten für Bewerber nach Art. 13 EU-DSGVO:

<https://www.mediverbund-ag.de/unternehmen/karriere>